

# Wyniki finansowe przedsiębiorstw niefinansowych w 1 półroczu 2026 r. (wyniki wstępne)

24.08.2026 r.

 **7,1%**

Wzrost przychodów ogółem r/r

**W 1 półroczu 2026 r. wynik finansowy brutto badanych przedsiębiorstw niefinansowych był wyższy o 29,1% od uzyskanego rok wcześniej. Poprawie uległy wskaźniki ekonomiczno-finansowe. Nakłady inwestycyjne były o 13,7% wyższe niż przed rokiem (kiedy notowano spadek o 1,2%).**

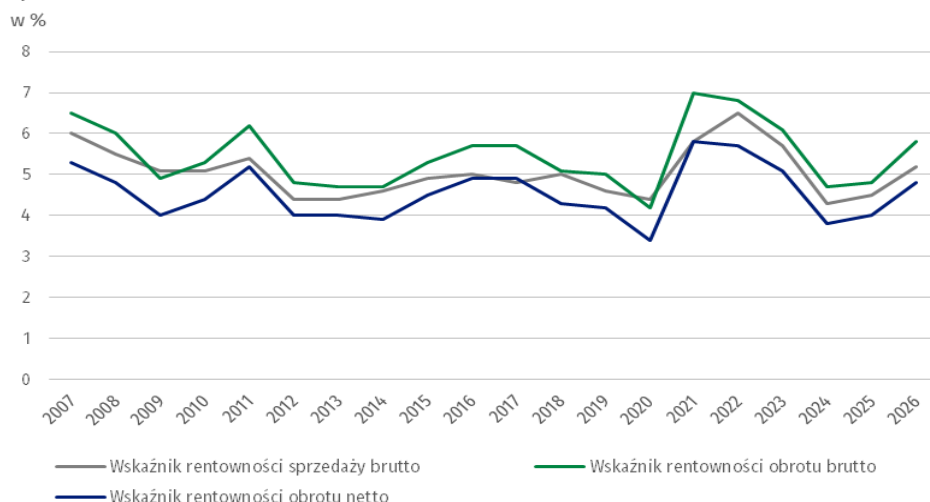
Przychody ogółem były wyższe o 7,1% od wartości przychodów osiągniętych rok wcześniej (2 750,5 mld zł w 1 półroczu 2026 r., 2 569,2 mld zł przed rokiem), a koszty ich uzyskania wzrosły o 5,9% (z 2 444,6 mld zł do 2 589,7 mld zł). Wskaźnik poziomu kosztów był korzystniejszy niż rok wcześniej (94,2% w 1 półroczu 2026 r., 95,2% przed rokiem); poprawił się również wskaźnik rentowności sprzedaży brutto (5,2% w 1 półroczu 2026 r., wobec 4,5% przed rokiem) oraz wskaźnik rentowności obrotu brutto (5,8%, wobec 4,8% przed rokiem). Przychody netto ze sprzedaży produktów i towarów wzrosły o 6,9%, a koszty tej działalności o 6,0%.

Wynik finansowy ze sprzedaży produktów i towarów wyniósł 138,7 mld zł i był wyższy o 25,7% w stosunku do 1 półrocza 2025 r. Wynik finansowy z pozostałej działalności operacyjnej ukształtował się na poziomie 9,6 mld zł i był niższy o 0,4 mld zł niż przed rokiem, a wynik na operacjach finansowych ukształtował się na poziomie 12,5 mld zł, wobec 4,3 mld zł w 1 półroczu 2025 r.

Wynik finansowy brutto wyniósł 160,8 mld zł (wobec 124,6 mld zł w 1 półroczu 2025 r.), a jego obciążenia ukształtowały się na poziomie 27,6 mld zł (wobec 22,6 mld zł przed rokiem). Wynik finansowy netto osiągnął poziom 133,2 mld zł i był wyższy o 30,6% niż rok wcześniej. Zysk netto wyniósł 165,2 mld zł i był wyższy o 28,7 mld zł (o 21,0%) od uzyskanego w 1 półroczu 2025 r., a strata netto – 32,0 mld zł i była niższa o 2,6 mld zł w skali roku. Zysk netto wykazało 73,0% ogółu przedsiębiorstw (wobec 71,2% rok wcześniej), a uzyskane przez nie przychody stanowiły 81,3% przychodów ogółem badanych przedsiębiorstw (wobec 79,1% przed rokiem). W przetwórstwie przemysłowym zysk netto odnotowało 73,5% jednostek (71,0% rok wcześniej), a udział uzyskanych przez nie przychodów w przychodach wszystkich podmiotów tej sekcji wyniósł 83,4% (wobec 81,3% przed rokiem).

**W 1 półroczu 2026 r. zysk netto przedsiębiorstw niefinansowych był o 28,7 mld zł wyższy niż przed rokiem**

**Wykres 1. Wskaźniki rentowności w latach 2007–2026**



**Tablica 1. Podstawowe dane o badanych przedsiębiorstwach niefinansowych**

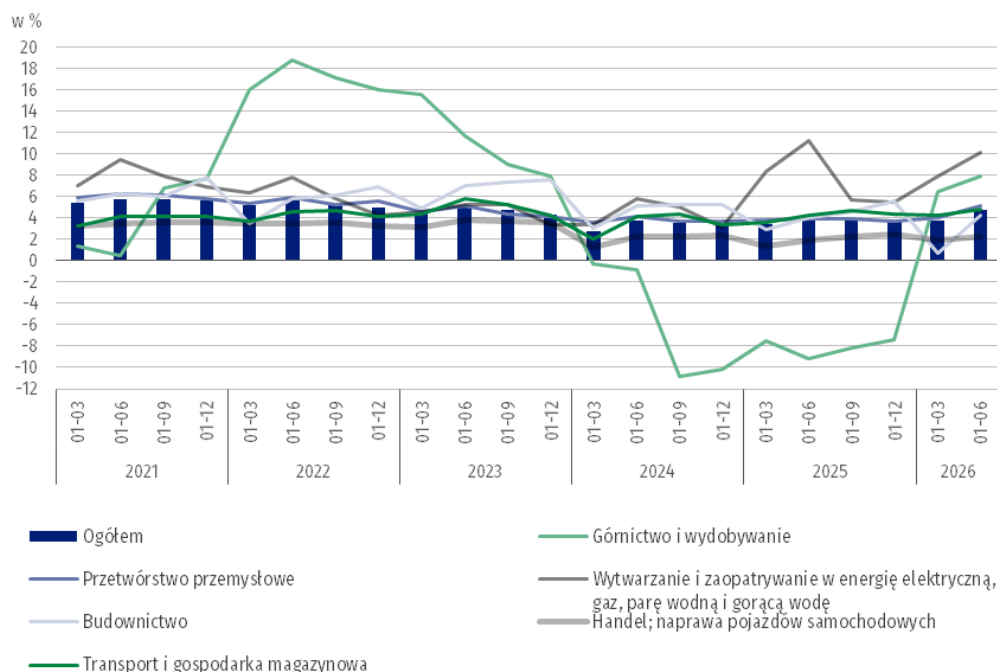
| WYSZCZEGÓLNIENIE                                                        | 01-06 2025          | 01-06 2026  | 01-06 2025 = 100 |
|-------------------------------------------------------------------------|---------------------|-------------|------------------|
|                                                                         | w milionach złotych |             |                  |
| Przychody ogółem (przychody z całokształtu działalności)                | 2 569 217,9         | 2 750 504,6 | 107,1            |
| w tym przychody netto ze sprzedaży produktów i towarów                  | 2 478 051,4         | 2 649 096,5 | 106,9            |
| Koszty ogółem (koszty uzyskania przychodów z całokształtu działalności) | 2 444 629,5         | 2 589 691,6 | 105,9            |
| w tym koszty sprzedanych produktów i towarów                            | 2 367 698,1         | 2 510 375,5 | 106,0            |
| Wynik finansowy ze sprzedaży produktów i towarów                        | 110 353,3           | 138 721,0   | 125,7            |
| Wynik finansowy z pozostałej działalności operacyjnej                   | 9 962,8             | 9 575,0     | 96,1             |
| Wynik na operacjach finansowych                                         | 4 272,3             | 12 517,0    | 293,0            |
| Wynik finansowy brutto                                                  | 124 588,4           | 160 813,0   | 129,1            |
| Wynik finansowy netto                                                   | 102 019,7           | 133 218,1   | 130,6            |
| Zysk netto                                                              | 136 580,6           | 165 247,7   | 121,0            |
| Strata netto                                                            | 34 560,9            | 32 029,6    | 92,7             |
| w %                                                                     |                     |             |                  |
| Wskaźnik poziomu kosztów                                                | 95,2                | 94,2        | .                |
| Wskaźnik rentowności sprzedaży brutto                                   | 4,5                 | 5,2         | .                |
| Wskaźnik rentowności obrotu brutto                                      | 4,8                 | 5,8         | .                |
| Wskaźnik rentowności obrotu netto                                       | 4,0                 | 4,8         | .                |
| Wskaźnik płynności finansowej I stopnia                                 | 44,5                | 43,0        | .                |
| Wskaźnik płynności finansowej II stopnia                                | 106,3               | 106,1       | .                |

Wskaźnik rentowności obrotu netto był korzystniejszy w 1 półroczu 2026 r. (4,8%, wobec 4,0% przed rokiem). Poprawę wskaźnika rentowności obrotu netto odnotowano m.in. w górnictwie i wydobywaniu (z minus 9,2% do 7,9%), informacji i komunikacji (z 6,9% do 9,9%), działalności profesjonalnej, naukowej i technicznej (z 7,1% do 9,2%), w przetwórstwie przemysłowym (z 3,9% do 5,1%), obsłudze rynku nieruchomości (z 4,9% do 5,7%), transporcie i gospodarce magazynowej (z 4,2% do 4,8%), handlu; naprawie pojazdów samochodowych (z 1,9% do 2,2%), budownictwie (z 4,0% do 4,2%), w dostawie wody; gospodarowaniu ściekami i odpadami; rekultywacji (z 8,5% do 8,6%) oraz w administrowaniu i działalności wspierającej (z 4,9% do 5,0%). Pogorszenie wskaźnika rentowności obrotu netto odnotowano m.in. w zakwaterowaniu i gastronomii (z 9,1% do 5,2%) oraz w wytwarzaniu i zaopatrywaniu w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę (z 11,2% do 10,1%).

Wskaźnik płynności finansowej I stopnia zmniejszył się do 43,0% (wobec 44,5% w 1 półroczu 2025 r.), a wskaźnik płynności finansowej II stopnia wyniósł 106,1% (wobec 106,3% przed rokiem). Wskaźnik płynności finansowej I stopnia powyżej 20% uzyskało 57,1% badanych przedsiębiorstw (wobec 56,9% przed rokiem). Wskaźnik płynności finansowej II stopnia

w przedziale od 100% do 130% odnotowało 12,1% badanych przedsiębiorstw – 11,7% w 1 półroczu 2025 r.

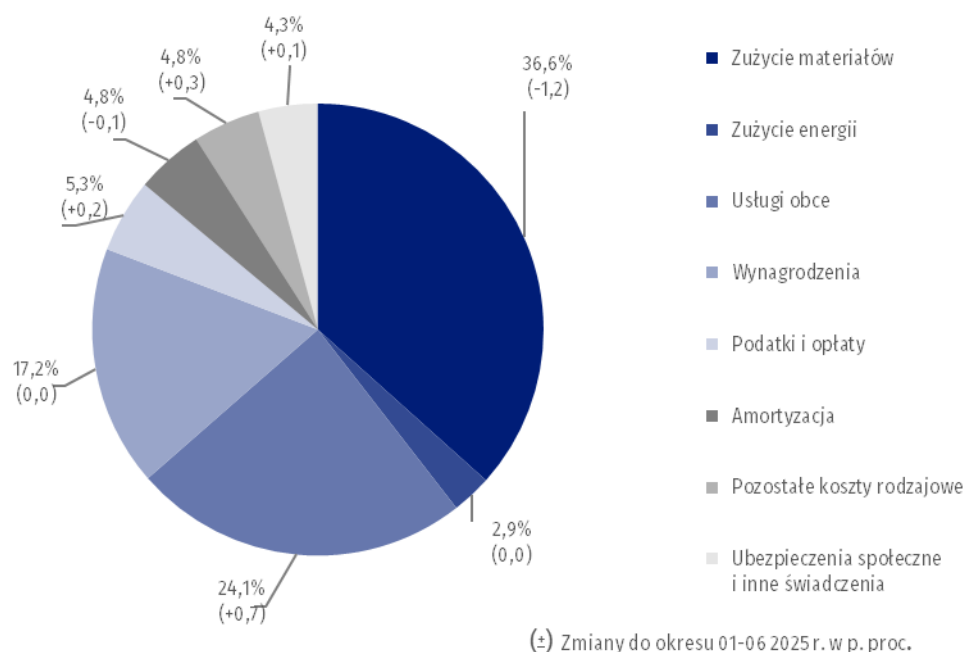
**Wykres 2. Wskaźnik rentowności obrotu netto**



W strukturze rodzajowej kosztów ogółem, w porównaniu z 1 półroczem 2025 r. zwiększył się udział usług obcych (o 0,7 p. proc.), pozostałych kosztów rodzajowych (o 0,3 p. proc.), podatków i opłat (o 0,2 p. proc.), ubezpieczeń społecznych i innych świadczeń (o 0,1 p. proc.). Udział zużycia energii oraz wynagrodzeń nie zmienił się w skali roku. Zmniejszył się udział zużycia materiałów (o 1,2 p. proc.) oraz amortyzacji (o 0,1 p. proc.).

W strukturze rodzajowej kosztów najbardziej zwiększył się udział usług obcych (o 0,7 p. proc.), a znacząco zmniejszył się udział zużycia materiałów (o 1,2 p. proc.)

**Wykres 3. Struktura rodzajowa kosztów w 1 półroczu 2026 r.**



W grupie przedsiębiorstw objętych badaniem, zmniejszył się udział podmiotów, które w 1 półroczu 2026 r. wykazały przychody netto ze sprzedaży produktów i towarów na eksport (52,3% wobec 54,0% rok wcześniej), przy czym poziom przychodów ze sprzedaży na eksport był o 5,9% wyższy niż rok wcześniej, a ich udział w przychodach netto ze sprzedaży

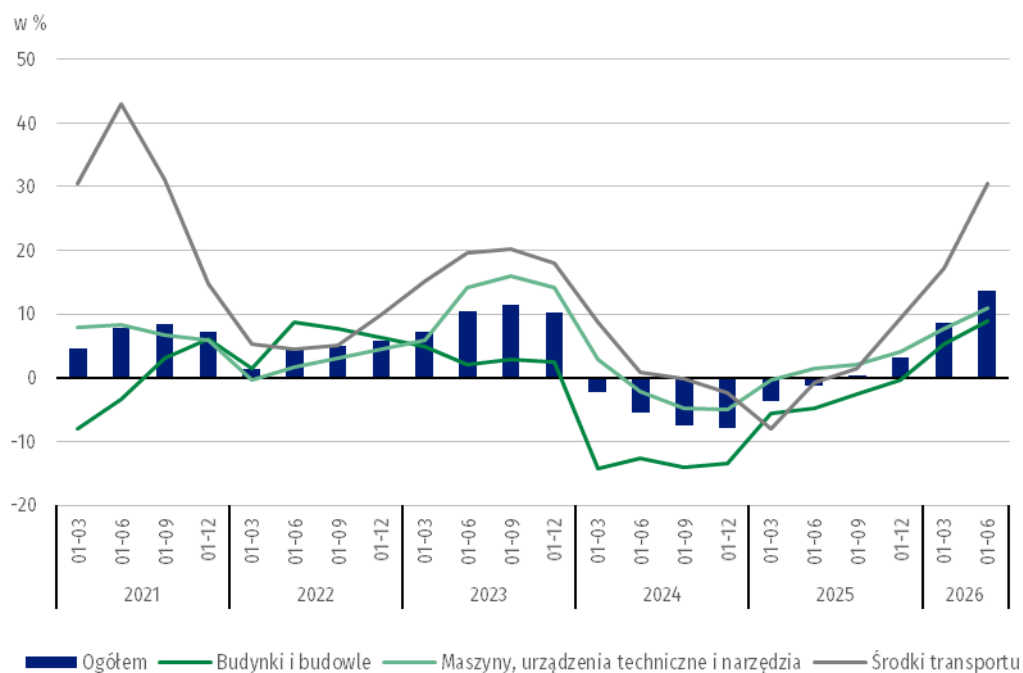
produktów i towarów ogółu badanych podmiotów wyniósł 23,3% (23,6% w 1 półroczu 2025 r.). Spośród jednostek eksportujących, zysk netto wykazało 74,8% przedsiębiorstw, wobec 71,5% przed rokiem. Większość wskaźników ekonomiczno-finansowych eksporterów uległa poprawie, natomiast wskaźnik płynności finansowej I stopnia uległ pogorszeniu.

Nakłady inwestycyjne w 1 półroczu 2026 r. wyniosły 100,2 mld zł i były (w cenach stałych) o 13,7% wyższe niż przed rokiem (kiedy notowano spadek o 1,2%). Nakłady na budynki i budowlę wzrosły o 8,9% (wobec spadku przed rokiem o 4,8%). Nakłady na zakupy<sup>1</sup> wzrosły o 16,3% (wobec wzrostu o 0,8% rok wcześniej), w tym na środki transportu – wzrost o 30,3% (wobec spadku o 0,8%) oraz na maszyny, urządzenia techniczne i narzędzia – wzrost o 8,9% (wobec wzrostu przed rokiem o 1,4%).

Wzrost nakładów (w cenach bieżących) notowano m.in. w transporcie i gospodarce magazynowej (o 57,1% wobec wzrostu o 19,2% w 1 półroczu 2025 r.), w zakwaterowaniu i gastronomii (o 38,7% wobec wzrostu o 7,2%), w informacji i komunikacji (o 15,1% wobec wzrostu o 32,6%), w dostawie wody; gospodarowaniu ściekami i odpadami, rekultywacji (o 13,6% wobec spadku o 3,3%), w wytwarzaniu i zaopatrywaniu w energię elektryczną, gaz, parę wodną, gorącą wodę (o 13,4% wobec wzrostu o 3,7%), w administrowaniu i działalności wspierającej (o 11,2% wobec wzrostu o 4,9%), w przetwórstwie przemysłowym (o 9,3% wobec spadku o 10,7%) oraz w handlu; naprawie pojazdów samochodowych (o 3,4% wobec wzrostu o 3,2%). Spadek nakładów (w cenach bieżących) notowano m.in. w obsłudze rynku nieruchomości (o 22,0% wobec wzrostu o 8,4%), w górnictwie i wydobywaniu (o 12,2% wobec spadku o 18,6%) oraz w budownictwie (o 1,0% wobec wysokiego wzrostu przed rokiem - o 32,8%).

Nakłady inwestycyjne badanych przedsiębiorstw były o 13,7% wyższe niż przed rokiem. Wzrosły nakłady na zakupy oraz na budynki i budowlę.

**Wykres 4. Nakłady inwestycyjne – zmiana w stosunku do analogicznego okresu roku poprzedniego**



<sup>1</sup> Maszyny, urządzenia techniczne i narzędzia oraz środki transportu.

**Tablica 2. Podstawowe dane o badanych przedsiębiorstwach niefinansowych<sup>2</sup>**

| WYSZCZEGÓLNIENIE                                                        | 01-06 2025          | 01-06 2026  | 01-06 2025 = 100 |
|-------------------------------------------------------------------------|---------------------|-------------|------------------|
|                                                                         | w milionach złotych |             |                  |
| Przychody ogółem (przychody z całokształtu działalności)                | 2 569 217,9         | 2 750 504,6 | 107,1            |
| w tym przychody netto ze sprzedaży produktów i towarów                  | 2 466 265,8         | 2 649 096,5 | 107,4            |
| Koszty ogółem (koszty uzyskania przychodów z całokształtu działalności) | 2 444 629,5         | 2 589 691,6 | 105,9            |
| w tym koszty sprzedanych produktów i towarów                            | 2 357 918,2         | 2 510 375,5 | 106,5            |
| Wynik finansowy ze sprzedaży produktów i towarów                        | 108 347,6           | 138 721,0   | 128,0            |
| Wynik finansowy z pozostałej działalności operacyjnej                   | 11 968,5            | 9 575,0     | 80,0             |
| Wynik na operacjach finansowych                                         | 4 272,3             | 12 517,0    | 293,0            |
| Wynik finansowy brutto                                                  | 124 588,4           | 160 813,0   | 129,1            |
| Wynik finansowy netto                                                   | 102 019,7           | 133 218,1   | 130,6            |
| Zysk netto                                                              | 136 580,6           | 165 247,7   | 121,0            |
| Strata netto                                                            | 34 560,9            | 32 029,6    | 92,7             |
| w %                                                                     |                     |             |                  |
| Wskaźnik poziomu kosztów                                                | 95,2                | 94,2        | .                |
| Wskaźnik rentowności sprzedaży brutto                                   | 4,4                 | 5,2         | .                |
| Wskaźnik rentowności obrotu brutto                                      | 4,8                 | 5,8         | .                |
| Wskaźnik rentowności obrotu netto                                       | 4,0                 | 4,8         | .                |
| Wskaźnik płynności finansowej I stopnia                                 | 44,5                | 43,0        | .                |
| Wskaźnik płynności finansowej II stopnia                                | 106,3               | 106,1       | .                |

Dane prezentowane w niniejszym opracowaniu dotyczą 17 552 przedsiębiorstw niefinansowych (jednostek prawnych) prowadzących księgi rachunkowe, w których liczba pracujących wynosi 50 i więcej osób. Dane nie obejmują rolnictwa, leśnictwa, łowiectwa i rybactwa (sekcja A według PKD 2007); działalności finansowej i ubezpieczeniowej (sekcja K według PKD 2007); szkół wyższych; samodzielnych publicznych zakładów opieki zdrowotnej; instytucji kultury posiadających osobowość prawną oraz związków zawodowych, organizacji religijnych i politycznych.

Zgodnie z nowelizacją Ustawy o rachunkowości, od 2026 r. w rachunku zysków i strat nastąpiła zmiana klasyfikacji sprzedaży materiałów z podstawowej działalności operacyjnej (dotychczas wykazywane w pozycji „przychody netto ze sprzedaży towarów i materiałów” i odpowiednio w „wartości sprzedanych towarów i materiałów”) do pozostałej działalności

<sup>2</sup> Dane dla 1 półrocza 2025 r. uwzględniają przeklasyfikowanie sprzedaży materiałów do pozostałej działalności operacyjnej.

operacyjnej („pozostałe przychody operacyjne” oraz „pozostałe koszty operacyjne”). Wpływ tego przeklasyfikowania na dane nie jest znaczący, w związku z powyższym dane z lat poprzednich są porównywalne. Skalę zmian można zobaczyć w tablicy 2, gdzie przedstawiono dane za 1 półrocze 2025 po przeklasyfikowaniu.

Ze względu na zaokrąglenia danych, w niektórych przypadkach sumy składników mogą się nieznacznie różnić od podanych wielkości „ogółem”. Liczby względne (wskaźniki, wartości procentowe) obliczono z reguły na podstawie danych bezwzględnych wyrażonych z większą dokładnością, niż podano w niniejszym opracowaniu.

W przypadku cytowania danych Głównego Urzędu Statystycznego prosimy o zamieszczenie informacji: „Źródło danych GUS”, a w przypadku publikowania obliczeń dokonanych na danych opublikowanych przez GUS prosimy o zamieszczenie informacji: „Opracowanie własne na podstawie danych GUS”.

Opracowanie merytoryczne:  
**Departament Przedsiębiorstw**

**Dyrektor Katarzyna Walkowska-Macias**  
Tel: 22 608 31 25

Rozpowszechnianie:  
**Wydział Prasowy**

Tel. komórkowy: +48 695 255 032

Tel. stacjonarne: +48 22 608 38 04, +48 22 449 41 45,  
+48 22 608 30 09

e-mail: [obslugaprasowa@stat.gov.pl](mailto:obslugaprasowa@stat.gov.pl)



[stat.gov.pl](http://stat.gov.pl)



[@GUS\\_STAT](https://twitter.com/GUS_STAT)



[@GlownyUrzedStatystyczny](https://www.facebook.com/GlownyUrzedStatystyczny)



[@gus\\_stat](https://www.instagram.com/gus_stat)



[@GlownyUrzedStatystycznyGUS](https://www.youtube.com/GlownyUrzedStatystycznyGUS)



[@GlownyUrzedStatystyczny](https://www.linkedin.com/company/GlownyUrzedStatystyczny)

#### **Powiązane opracowania**

[Biuletyn Statystyczny](#)

[Informacja o sytuacji społeczno-gospodarczej kraju](#)

[Informacje sygnałowe. Wyniki finansowe przedsiębiorstw niefinansowych](#)

[Zeszyt metodologiczny. Badania przedsiębiorstw niefinansowych](#)

#### **Temat dostępny w bazach danych**

[Bank Danych Lokalnych \(BDL\)](#)

[Dziedzinowa Baza Wiedzy Przedsiębiorstwa Niefinansowe \(DBW\)](#)

[Bank Danych Makroekonomicznych](#)

#### **Ważniejsze pojęcia dostępne w słowniku**

[Przychody ogółem \(przychody z całokształtu działalności\)](#)

[Koszty ogółem \(koszty uzyskania przychodów z całokształtu działalności\)](#)

[Wynik finansowy brutto](#)

[Wynik finansowy netto](#)

[Wskaźnik poziomu kosztów](#)

[Wskaźnik rentowności obrotu brutto](#)

[Wskaźnik rentowności obrotu netto](#)

[Wskaźnik płynności finansowej I stopnia](#)

[Wskaźnik płynności finansowej II stopnia](#)

[Nakłady inwestycyjne](#)